

## Пример SEO Текста

### КОМПЛЕКСНЫЙ ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ ПОД КЛЮЧ

Системный подход к продвижению бизнеса является основой его успешного развития, а выбор правильной стратегии гарантирует увеличение количества клиентов и объема продаж. Комплексный интернет-маркетинг под ключ объединяет различные инструменты и каналы продвижения через интернет, позволяет донести до потребителя основные конкурентные преимущества, привлечь к товарам и услугам целевую аудиторию, удовлетворить актуальные запросы клиента и повысить эффективность продаж.



Комплексный интернет-маркетинг – основа успешного бизнеса.

Владельцы бизнеса часто совершают ошибку, применяя бессистемный подход к интернет-продвижению. Компания Smart Web Studio предлагает своим клиентам помощь в развитии и продвижении бизнеса на основе комплексного интернет-маркетинга. Наша работа построена на следующих основных принципах:

1. Полный аудит текущего состояния компании позволит выявить риски и точки роста и подобрать эффективные инструменты для развития бизнеса.
2. Разработка новой стратегии продвижения и плана реализации обеспечит увеличение прибыли компании, повысит ее стабильность, снизит финансовые риски и застрахует от просчетов в развитии бизнеса.
3. Объединение всех каналов и инструментов интернет-маркетинга (сайт, таргетированная и контекстная реклама, CRM-системы, email-рассылки и др.) в единую систему позволит реализовать стратегию в короткие сроки и повысить эффективность бизнеса.
4. Комплексный анализ показателей рекламных каналов даст возможность скорректировать стратегию, оптимизировать затраты на продвижение и повысить частоту повторных продаж и стоимость среднего чека.
5. Комплексный набор инструментов интернет-продвижения – от чего зависит?

6. Выбор оптимального набора инструментов комплексного интернет-маркетинга и стратегии их использования – ключ к развитию вашего бизнеса.

Компания SWS при разработке стратегии продвижения ориентируется на следующие факторы:

1. рыночная ниша.
2. Специфика и цена продукта.
3. Особенности целевой аудитории.
4. Цели и задачи компании.
5. Возможности бюджета.
6. Уровень конкуренции в данном секторе рынка.
7. Пожелания и требования клиента.

Мы разработаем стратегию развития бизнеса и предложим оптимальный для ее реализации набор инструментов комплексного интернет-маркетинга.

Результатом внедрения станет стабильный поток целевых заявок на ваши продукты и услуги, увеличение эффективности обработки входящих звонков, возможность регулирования потока клиентов. Вы можете заказать услугу по долгосрочному сопровождению проекта или, получив от нас всю проектную документацию, управлять инструментами поискового продвижения самостоятельно.